

マジメな人だけ
参加OK

「小予算で反応の高い広告だって、実際はどうなんだ？」
「人脈だって、常に増やしていきたい。自己PRもしたい。」

販促ノウハウを学んで実践してもダメだった・・・。」という、懸命な中小ベンチャー企業向け

3月4日(火)
西中島南方
18時30分～
(18:15受付)

マーケティング講座&人脈交流会



【第一部は】

今まで、どこのマーケティング・ノウハウを学んでも使っても、マーケティング・コンサルタントに頼んでも、**なんだかダメだった**という方に、特に喜んでいただいている現場主義マーケッターによるマーケティング講座。 **滅多に開催しない超プレミアム!**

ベタな言い回しですが、まさしく他にあるようではなかった。誰も言わなかった。小さな会社のマーケティングに関わる裏話を、本音でお話致します

【第二部は】

多くの中小ベンチャー企業にビジネス支援情報を配信し続け、様々な企画を実施している株式会社アルファ・ネット コンサルティングによる人脈交流会。
参加者全員の自己PRタイムがあります。
チラシ・サンプル等も配布できます。

ご名刺 販促物は2部程、ご持参ください。
販促物の配布は後半。セルフサービスです。

<日時>

3月4日・火曜日
・受付:18時15分～
・開始:18時30分
・終了:21時00分
(有志参加の懇親会別途)

<会場>

人財学院
セミナールーム
大阪市淀川区西中島
4-2-21
ミツフ新御堂筋ビル 5F
博文堂書店のあるビル。
入口は書店左側の奥。
立体駐車場の入口右側。

<アクセス>

御堂筋線・西中島南方駅
番出口～左折～
横断歩道渡り、徒歩1分。
阪急南方駅より徒歩3分

<参加費>

講座&交流会
3,000円 (税込)
有志参加・懇親会
3,500円前後予定

<定員>

限定21名(先着順)
-P1-

講師 現場主義マーケッター:村田 努

合同会社 実践マーケティングセンター 代表執行社長
(<http://a-117.biz/>)

最小の予算で最大の売上を上げるための、レスポンス特化型販促の実現を現実的に支援し続ける、本音で話す“現場主義マーケッター”。
(実は、その実績レスポンスは著名マーケッターをも凌ぐものがある。)
通常は、常にマンツーマン支援にこだわり、**大衆の面前で、その秘訣について話すことは滅多にない。**
むやみに有名になるより、実際にクライアントのお役に立つことに徹底してこだわる、**生粋たたき上げの実践派。**
かゆいところまで手を伸ばす仕事の仕方が受けて、
口コミも絶えない、知る人ぞ知る掘出し者。
35歳と若手ではあるが、起業して既に9年目。
酔うとダジャレが絶妙。親しみ持てるキャラクター。
異業種交流会ビジネスターミナル大阪の会長もしており、**経営者人脈も豊富。**



貴重なセミナー時の写真

GOOD WANTED!

主催・お問合せ 株式会社アルファ・ネット コンサルティング



ビジネス支援事業部:藤田 修
電話:06-6100-0909
(<http://www.ang-net.co.jp>)

様々なテーマでセミナー開催してきました。絶妙なファシリテーター的な司会で進行いたします。



引き続き、P2へお進みください。 >>



開催事務局では、一方的な運営ではなく、皆様方と共に互惠互利な発展を目指しております。



＝事前アンケートに前向きなご協力を、よろしくお願い致します。＝



・効果的な開催の為、〔 〕内の該当箇所に をお付けください。

小予算マーケティングについて。 (必須 / 複数回答可)

見たことも聞いたこともない/聞いたことアリ/書籍を読んだことアリ/セミナー受講経験アリ
教材を学んだことアリ/既実践している/コンサルを受けている/コンサルをしている〕

上記で「既実践している」に、 をつけられた方
差し支えない範囲で、その感想や効果・疑問点等を教えていただけますか？ (任意)

[]

売れる文章作成について。 (必須 / 複数回答可)

関心がある/講座があれば受講したい/必要性がよくわからない〕

異業種交流会について。 (必須 / 複数回答可)

〔今回、初参加/たまに参加する/よく参加する/主催している/主催したいが悩んでいる〕

人脈交流会への参加目的を、教えてください。 (必須 / 複数回答可)

人脈拡大/販路拡大/情報交換/学び・気づき/提携先募集/直販/他()〕

有志参加の懇親会について **＝ 必ず、ご記入ください。＝**

参加する/参加しない/当日にならないとわからない〕 (参加の場合 (人数: 人)〕

	- ご 芳 名 -	- 貴 社 名 -	<p>準備の都合上、お申込期限は3/3(月)・13時までと致します。</p> <p>先着21名で予告なく締切ます。</p> <p>開催前日17時以降のキャンセルは、ご遠慮ください。</p> <p>ネットワークビジネス従事者・フルコミッション営業・投資関連、及び強引と思われるセールスをされる方のご参加は、ご遠慮ください。</p>
-ご本人-	電話番号:		
	FAX番号:		
	E-Mail:		
-ご同業者-	ご連絡先 (TEL・FAX・E-Mailいずれか)		

～ご記入後、このままFAXいただければお申込完了です。但し、先着順です。～

送信先> 24時間365日受付FAX : 06 - 6100 - 2933